



Monday CRM Easy to Build, Easy to Use

透過Monday CRM,提升客戶關係管理效率

Daniel

Linktech Inc @ 2024





- CRM 簡介
- What is Monday CRM?
- 03 Live Demo Session
- Why Monday CRM?





01 Customer Relationship Management (CRM) 簡介

•••• 什麼是 CRM?



•••• CRM可以帶給我們甚麼?





客戶資料管理

集中管理所有客戶資料

將資料轉化為具行動力的商業策略

分析與策略擬定

4 Pillars of CRM

客戶偏好

提供專屬且流暢的互動體驗

客戶忠誠度

透過有價值的互動建立長久的關係





●●●● 為甚麼需要CRM?



未能及時跟進潛在客戶



資訊混亂、難以共享



資料整理困難

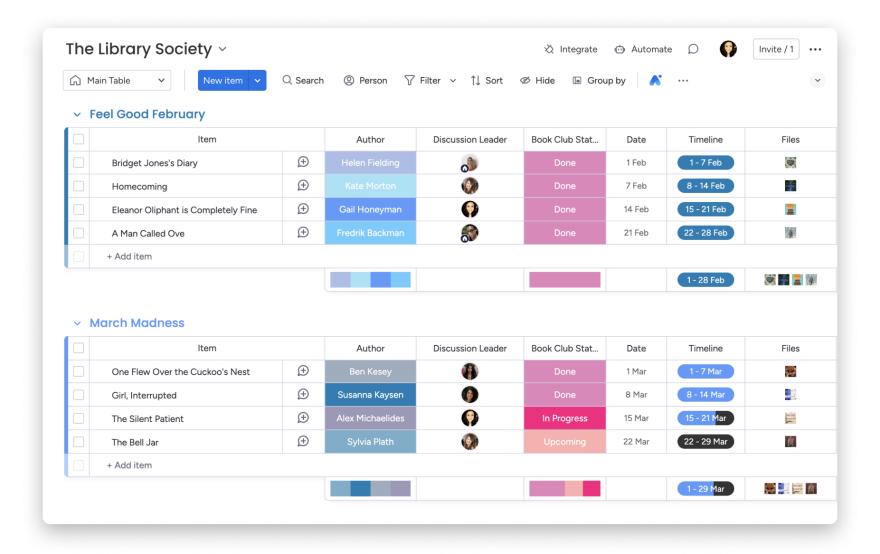
•••• 最完善的CRM工具



02 What is Monday CRM?

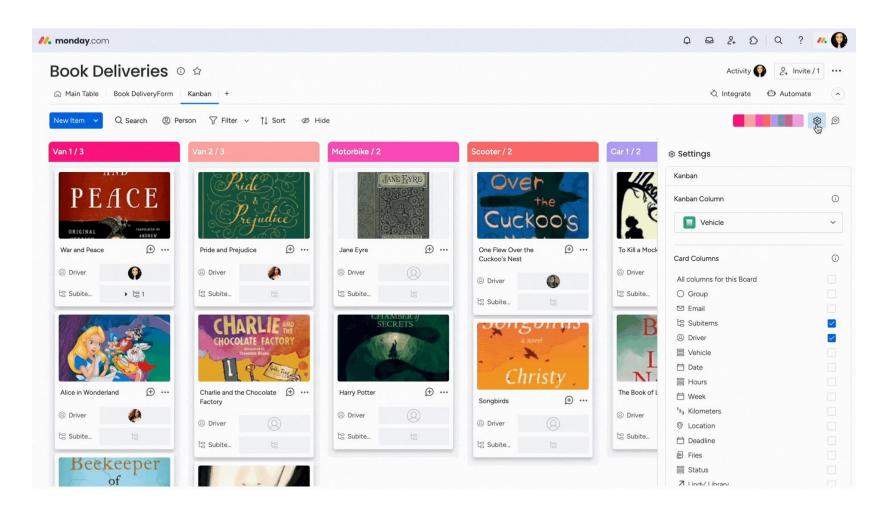
Monday CRM 核心功能

•••• Board View



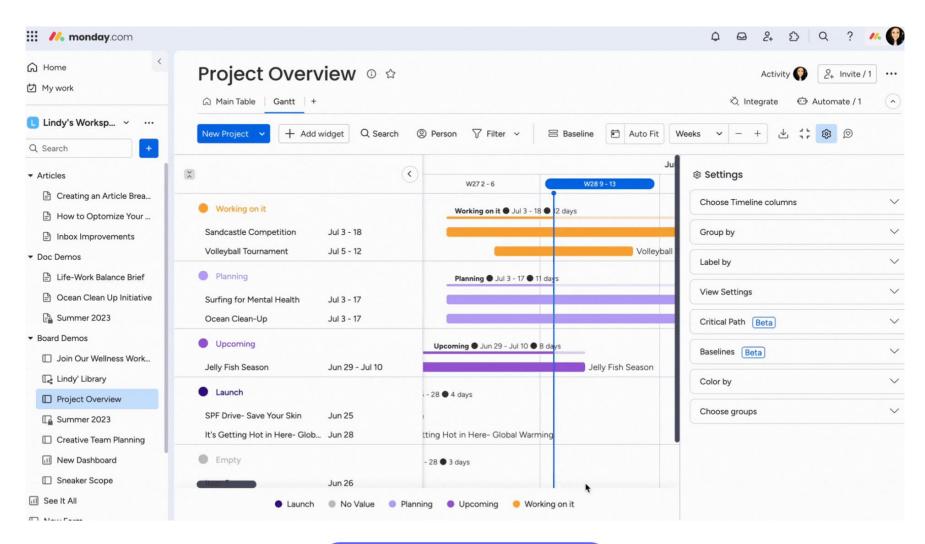
•••• Kanban View

打破信息壁壘,透明化流程提升溝通效能



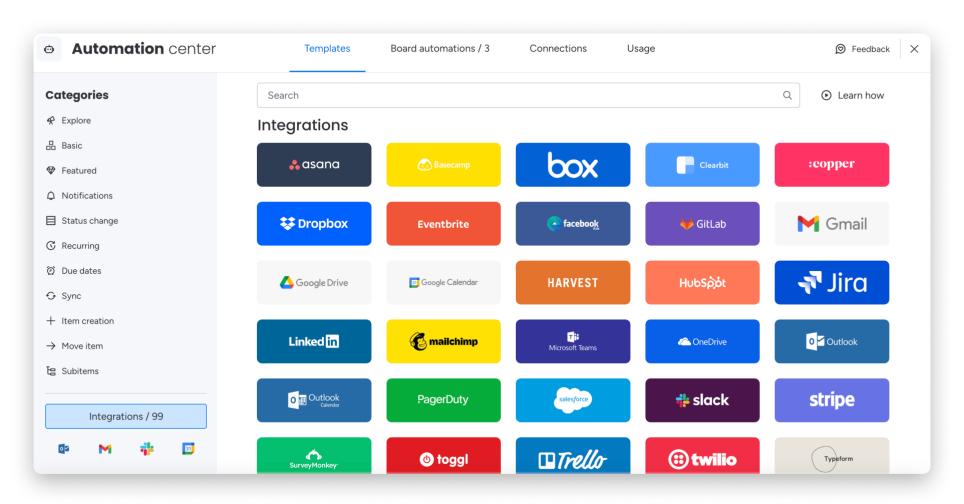
•••• Gantt

可視化團隊任務相依性,輕鬆掌握專案進度



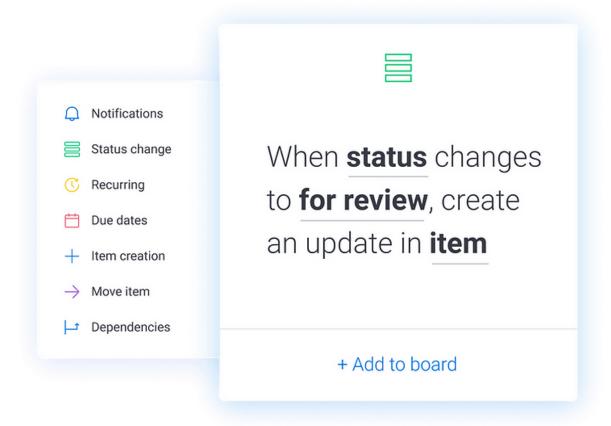
•••• Integration

多元系統整合,構建高效工作核心樞紐



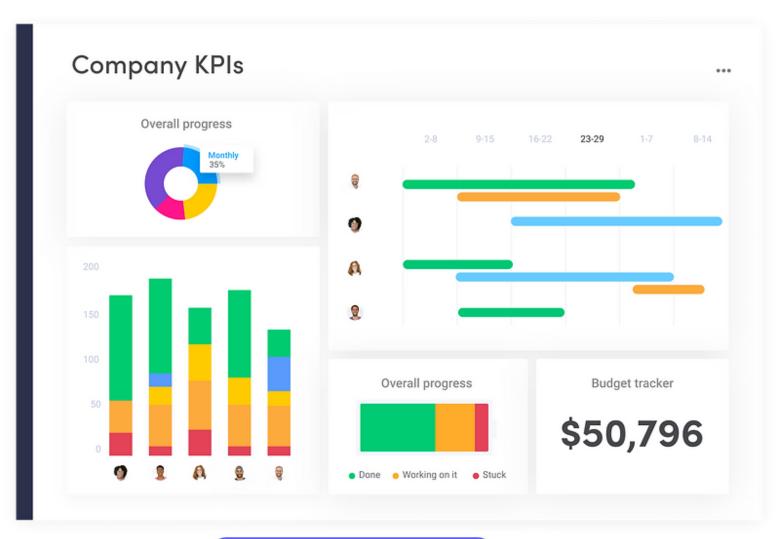
•••• Automations

不只是 low code,你需要的是 no code



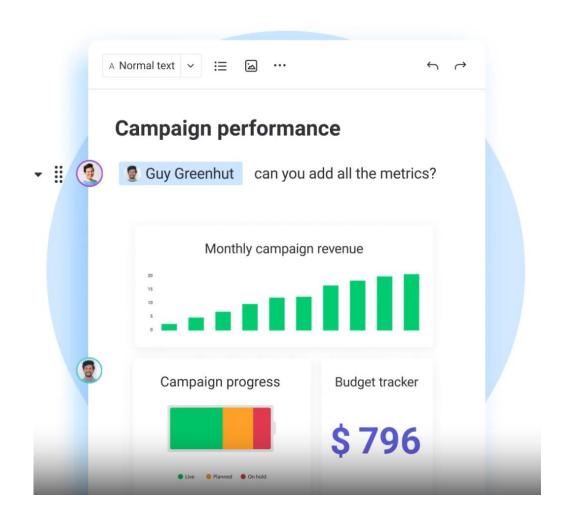
•••• Dashboard

最佳企業決策看板,全面掌握團隊進度





文件管理的智能解決方案



03 Live Demo Session

實際環境操作

•••• Use Case 1

針對新的潛在客戶,

我們該如何有效的將新客戶加入到Monday,並把握新

客戶的銷售時機,讓我們及時跟進?

•••• Use Case 2

當潛在客戶轉化成聯絡人之後,如何追蹤客戶進度與紀錄客戶狀況,並將資訊分享給與團隊成員?

•••• Use Case 3

透過 Email 或電聯方式定期追蹤客戶評估進度,

是否有更快更方便的方式執行這些重複性的工作,

並且確保內部資訊一致?

O4 Why Monday CRM?

Monday CRM 優勢



Monday CRM 優勢



畫面直覺,簡單易上手

即時更新資訊,無資訊落差





工作歷程記錄供稽核使用

較彈性的權限控管





完善的跨部門協作功能

無需系統維護



Q&A





•••• 立即免費試用 monday.com



立即試用 monday.com

THANK YOU



